

Commencez avec Bitwarden : Revendeur ou MSP

Afficher dans le centre d'aide:

<https://bitwarden.com/help/get-started-provider/>

Commencez avec Bitwarden : Revendeur ou MSP

Chez Bitwarden, nous aimons nos partenaires ! Ne cherchez plus si vous êtes un fournisseur de services gérés (MSP) ou un revendeur qui souhaite commencer à gérer des organisations Bitwarden pour ses clients :

Devenir partenaire

Devenir membre du programme de partenariat Bitwarden est simple et rapide. Notre programme de partenariat a été conçu pour maximiser votre succès dans un large éventail de priorités communes, d'exigences stratégiques et d'avantages pour les clients.

[Commencez dès aujourd'hui.](#)

Invitez votre équipe de fournisseurs

Tout pourvoyeur d'étoiles a besoin d'une équipe d'étoiles. Commencez à inviter vos employés Utilisateurs de fournisseurs à [compléter votre équipe de gestion des clients](#). Les **utilisateurs de services** peuvent gérer entièrement toutes les organisations de clients, tandis que les **administrateurs de fournisseurs** peuvent gérer en plus votre configuration de fournisseurs. Pour assurer la redondance de la protection, nous vous recommandons d'inclure au moins un autre administrateur du fournisseur dans votre équipe.

Embarquement des clients

En tant que membre fournisseur, vous aurez les clés pour gérer tous les aspects d'une organisation cliente au nom de vos clients. Vous pouvez [créer de nouvelles organisations clientes](#) ou [intégrer des organisations existantes à votre fournisseur](#).

Mise en place d'une organisation de clients

Le plaisir ne s'arrête pas avec l'intégration d'une organisation cliente. Les organisations Bitwarden sont extrêmement flexibles, avec de nombreuses options permettant de répondre aux différents besoins de vos clients. Examinons les [premières étapes de la configuration d'une organisation de clients réussie](#).

Se plonger dans l'administration des clients

Les organisations de clients permettent à vos clients de partager en toute sécurité leurs mots de passe, leurs cartes de crédit et bien d'autres choses encore, et vous donnent les outils nécessaires pour gérer ces éléments en leur nom. Il y a beaucoup de choses que vous pouvez faire, mais voici quelques [tâches quotidiennes essentielles auxquelles vous serez confronté en tant que prestataire](#).